

adscale ist Deutschlands führender Marktplatz für Online-Werbung und bringt Werbetreibende (Advertiser) und Webseitenbetreiber (Publisher) auf einer Plattform zusammen. Dadurch wird Werbung im Internet noch zielgenauer und effektiver. Der Marktplatz garantiert dabei volle Transparenz und faire Preise. Mit rund 40 Millionen Unique Usern (comScore 03/11) und über 4.900 angebundenen Webseiten, sind wir der führende Marktplatz in Deutschland. Das Unternehmen beschäftigt derzeit 80 Mitarbeiter an den Standorten München, Hamburg, Frankfurt und Düsseldorf.

Um das weit über dem Marktdurchschnitt liegende Wachstum unseres jungen und dynamischen Unternehmens weiterhin auszubauen, suchen wir ab sofort für den Standort München einen:

Junior Account Manager (m/w)

Aufgaben:

- Proaktives Controlling und Management von Bestandskunden
- Umsatzsteigerung durch gezielten Ausbau der Nutzung von adscale
- Generieren von „Cross-Sales“ Potenzialen innerhalb des Bestandskundenportfolios
- Exklusive Kundebetreuung zur langfristigen Kundenbindung
- Umfassendes Monitoring und regelmäßiges Reporting über Kundendaten und -accounts
- Administration und Pflege des adscale CRM-/Reporting-Systems

Anforderungen:

- Hochschulabschluss mit Schwerpunkt BWL oder Marketing
- Erste Berufserfahrung im Online-Werbemarkt und Key Account Management
- Umfassendes Verständnis des Online-Marketing Nutzungsverhaltens von Kunden
- Erstes Branchen-Netzwerk zur Vereinfachung der Kundenbetreuung
- Überblick über den Online-Werbemarkt und Kenntnis der einzelnen Produktbereiche
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Kreativität, Offenheit und „Out-Of-The-Box-Thinking“
- Ehrgeiz, Zielstrebigkeit und Optimismus
- Belastbarkeit und Teamfähigkeit

Unser Angebot:

- Eine vielseitige, verantwortungsvolle Aufgabe mit viel Gestaltungs- und Handlungsspielraum
- Ein in der Online Branche etabliertes Unternehmen mit einem tollen Produkt
- Ein motivierendes Arbeitsumfeld und Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Team
- Ausgezeichnete berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Die Zusammenarbeit mit großen Kunden und vielen interessanten Partnern
- Flache Hierarchien mit einer direkten Kommunikation
- Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und Neues zu bewegen

Kontakt: Stephan Kern, jobs@adscale.de, 089/330668100